



T W E N T Y S E V E N
AMSTERDAM

Manager Sales & Marketing

Fulltime

Wij jagen onze dromen na! Zie jij het al voor je? Pal op de Dam werkend in hartje Amsterdam in een bijzondere entourage, ambitieuze doelen nastreven met een hongerig team? Middels een mysterieuze ingang, belandt je in een On-Nederlandse setting; een verstopte en bijna onwerkelijke oase van luxe.

Vind jij het ook zo vervelend als jouw collega's niet dat extra stapje zetten? Wat gebeurt er als jij wordt omgeven door mensen die dit wel de hele dag doen? Wil jij je ergens thuis voelen en kunnen opvallen? Wij beschikken over een gedreven, aanstekelijk gepassioneerd en persoonlijk team. Met een extreme dosis logica, persoonlijkheid en strategie gaan wij voor die absolute droombeleving.

Bij ons wordt heel snel geschakeld, wij zijn ruimdenkend en creatief. Wij beschikken over de beste spullen en hier werk jij dagelijks mee. Wij zijn klein en dat is onze kracht om onze doelen te bereiken. Door de jaren heen hebben wij door al onze top scorende boetiek hotels, al onze kennis en ervaring doorontwikkeld en verwerkt in onze eigen opleidingstrajecten. De kennis die wij hebben is groot en die delen wij met iedereen die dit wenst! Bij ons zijn er geen grenzen en worden mogelijkheden gecreëerd. Kom jij aan boord?

Wie ben jij?

Jij komt uit de luxe hotellerie vandaan en jij hebt gedegen ervaring opgebouwd met toonaangevende/luxe reisagenten. Verantwoordelijkheid nemen is jou niet onbekend en jij hebt reeds management ervaring opgedaan. Jij weet als geen ander wat er nodig is om te contact te onderhouden met VIP gasten.

Ben jij die daadkrachtige, sterke, efficiënte, communicatieve verschijning die ons gaat vertegenwoordigen? En wil jij een droom baan waar je vooral in geloofd? Hecht jij veel waarde aan het persoonlijk samenwerken met een kleinschalig doch erg gedreven team waar korte lijnen de standaard zijn? Is jouw standaard voor luxe en service net zo hoog als die van ons?

Geniet jij er ook van om jezelf te zijn en indruk te maken met jouw persoonlijkheid? Vind jij het daarnaast ook belangrijk om er goed uit te zien en mensen compleet in te pakken? Ben jij soms ook al geruime tijd opzoek naar een inspirerende omgeving en product waar je ook volledig achter kunt staan? Dan hoor jij hier thuis! Naast het feit dat jij commercieel bent, ben jij onwijs sociaal, hartelijk en kan jij heel snel de beste relatie tot stand brengen; overal en met iedereen. Door jou kunnen mensen niet wachten om bij ons te gast te zijn en jij brengt ons product bij ons segment gasten precies op de juiste manier onder de aandacht. Schakelen tussen werkzaamheden? Dat is één van jouw krachten! Jij beschikt over een onevenaarbare overtuigingskracht en daarom ben jij onwijs inspirerend voor mensen! Jij staat sterk in jouw schoenen en jij geeft ook nooit op! Jij wilt namelijk altijd de toegevoegde waarde van jouw acties zien. Verder ben jij onwijs stressbestendig.

Wat ga je doen?

Dit is een onwijs veelzijdige en uitdagende functie! Het grootste gedeelte van jouw werktaken zullen gericht zijn op het behandelen en organiseren van zowel pers als marketing gerelateerde vragen. Daarnaast sta je in direct contact met zowel hotel gasten als onze partners en luxe reis agenten. Jij bent zowel uitvoerend als eindverantwoordelijk voor het binnen halen van belangrijke reserveringen voor het restaurant en het hotel. Opdat het contact heel erg persoonlijk en op het hoogste niveau zal verlopen, heeft deze functie ook een Guest Relations gehalte. Een greep uit de voornaamste taken;

- Het onderhouden van relaties met diverse partners, externe relaties en gasten.
- Het verzorgen van rondleidingen voor een divers segment gasten en (eventuele) partners om een goed beeld te kunnen geven van Hotel TwentySeven en de eindeloze mogelijkheden.
- Contacten onderhouden en creëren met luxe reis agenten en deze binnen halen in ons portfolio.
- Het uitvoeren van marketing en sales activiteiten voor zowel het restaurant als het hotel.
- Het up to date houden van de informatie op verschillende websites/externe partijen.
- Eindverantwoordelijk voor social media activiteiten/strategieën en de uitwerking hiervan voor zowel het hotel als het restaurant.
- Onderhouden van het contact met onze VIP gasten en alle pers/journalisten; voor, tijdens en na het bezoek aan het hotel en het restaurant.
- Zorg dragen voor het aannemen & het juiste verloop van foto-shoots, film-shoots, evenementen en pers bezoeken; alsmede het zorg dragen voor het contact en samenwerken tussen de afdelingen.

Vind jij het leuk om in een omgeving te werken waar gasten een onvergetelijke ervaring beleven en waar jij als sales medewerker het verschil kan maken? Solliciteer dan snel door je CV en motivatiebrief te mailen naar hr@hoteltwentysseven.com.

Met vriendelijke groet,

Hotel TwentySeven
hr@hoteltwentysseven.com

For any applicants that are from abroad, please know that we require them to fluently speak and write Dutch as well as English